

Cooperativa Central de Caficultores del Huila

INFORME DE GESTIÓN

2025

coocentral





CONTEXTO Y PANORAMA DE LA CAFICULTURA EN 2025

El año 2025 finaliza en un contexto particular para la caficultura colombiana y, de manera especial, para la zona centro del departamento del Huila, área de influencia de la Cooperativa. A diferencia de periodos recientes marcados por dificultades climáticas severas, durante este año la caficultura vivió un escenario de precios históricamente favorables que representó una oportunidad importante para los productores. Estos niveles de precio permitieron mejorar los ingresos de muchas familias cafeteras y dinamizar la economía rural en la región.

En nuestra zona de influencia se evidenció además un fenómeno significativo: **una fuerte concentración de la producción**, derivada tanto de las condiciones climáticas como de la renovación de cafetales realizada en años anteriores. La cosecha presentó picos marcados en determinados periodos del año, lo que implicó retos logísticos y operativos para el manejo de la compra, el secado y la comercialización del café. No obstante, este comportamiento también reflejó la capacidad productiva de los caficultores de la región y el compromiso permanente con la calidad del grano.

El buen comportamiento de los precios internacionales del café, impulsado principalmente por la reducción de la oferta en algunos países productores y por las expectativas del mercado frente a fenómenos climáticos globales, generó un ambiente favorable para la comercialización. Este escenario permitió que muchos productores logaran mejores ingresos por su cosecha, contribuyendo a la recuperación de la inversión en los cultivos, la fertilización y el sostenimiento de las fincas cafeteras.

A pesar de este panorama positivo en materia de precios, la caficultura continúa enfrentando desafíos estructurales. La variabilidad climática sigue siendo un factor determinante para la productividad, al igual que el incremento en los costos de producción, la disponibilidad de mano de obra durante las épocas de cosecha y la necesidad permanente de mantener programas de renovación y manejo técnico de los cultivos.

En el contexto internacional, el mercado del café continúa caracterizándose por una alta volatilidad. Las tensiones geopolíticas, la incertidumbre en las cadenas logísticas y el comportamiento de las tasas de cambio siguen influyendo en la dinámica de los precios y en la competitividad de los países productores. En este entorno, la gestión comercial, la calidad del café y la organización de los productores adquieren un papel cada vez más estratégico.

Para Colombia, la caficultura continúa siendo uno de los pilares del desarrollo rural. Más de 600 municipios dependen en gran medida de esta actividad como fuente de empleo, ingresos y estabilidad social. En departamentos como el Huila —hoy consolidado como uno de los mayores productores de café del país— el fortalecimiento de la productividad, la calidad y la sostenibilidad de los sistemas productivos seguirán siendo fundamental para garantizar la competitividad del sector y el bienestar de miles de familias cafeteras.

En este contexto, el papel de las cooperativas cafeteras continúa siendo fundamental. Organizaciones como Coocentral no solo facilitan la comercialización del café de los asociados, sino que también brindan servicios, acompañamiento técnico y herramientas financieras que contribuyen al fortalecimiento de la actividad cafetera y al desarrollo de las comunidades rurales de nuestra región.

En este contexto, COOCENTRAL reafirma su compromiso institucional. Durante 2025 avanzamos en la consolidación de una empresa regional sólida, fortaleciendo nuestras herramientas financieras, optimizando procesos, ampliando servicios y acompañando de manera técnica y comercial a nuestros asociados. Nuestro horizonte estratégico se mantiene firme: construir una Cooperativa moderna, eficiente y cercana, que genere valor sostenible para sus miembros.

La gestión gerencial se enfocó en tres pilares fundamentales:

- **Sostenibilidad financiera y control del riesgo**, priorizando la estabilidad patrimonial.
- **Fortalecimiento del servicio al asociado**, mejorando tiempos de respuesta y acompañamiento técnico.
- **Proyección regional y competitividad**, impulsando proyectos que agreguen valor a la producción cafetera.

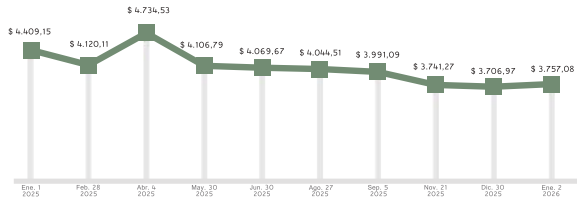
Reiteramos que la verdadera riqueza no proviene únicamente del precio del mercado, sino de la capacidad de generar un trabajo digno y rentable, basado en productividad, disciplina empresarial y visión de largo plazo.

El 2025 fue un año de ajustes y aprendizajes. Un año que nos recordó que el clima, la economía y la geopolítica son variables que no controlamos, pero frente a las cuales sí podemos prepararnos con planeación, unidad y gestión responsable.

COOCENTRAL avanza, supera retos y reafirma que su razón de ser está en acompañar al caficultor para que, a través del trabajo organizado y solidario, construya bienestar para su familia y para la región.

TRM - TASA REPRESENTATIVA DEL MERCADO

Evolución. 1º de enero 2025 - 1º de enero 2026



En el año 2025, la tasa representativa del mercado mantuvo un comportamiento volátil, con episodios de revaluación que presionaron el ingreso del sector exportador. En varios momentos del año, el dólar se ubicó en niveles inferiores a los observados en tiempos recientes, reduciendo el efecto positivo que históricamente genera una TRM elevada sobre el precio interno del café.

Si bien no puede catalogarse como una tasa desfavorable para la exportación, sí representó un ajuste frente a los años anteriores, cuando la devaluación del peso impulsó de manera significativa el ingreso en pesos por carga exportada. En consecuencia, aun cuando el precio internacional presentó estabilidad relativa, el productor percibió menores ingresos en

en moneda local al compararlos con periodos previos, afectando los márgenes y la rentabilidad del ejercicio cafetero durante 2025.

Contrario a lo ocurrido en años anteriores, el mercado internacional del café durante 2025 estuvo caracterizado por niveles de precio históricamente altos en la Bolsa de Nueva York. La cotización del contrato “C” del café arábigo alcanzó valores récord, superando en algunos momentos los 400 centavos de dólar por libra, impulsada principalmente por las preocupaciones en torno a la oferta mundial, los efectos de fenómenos climáticos en países productores y las expectativas del mercado.

Si bien el comportamiento del mercado presentó episodios de volatilidad a lo largo del año, los precios se mantuvieron en niveles significativamente superiores a los promedios históricos. De hecho, al analizar el comportamiento del mercado en las últimas cinco décadas, se evidencia que durante la mayor parte del tiempo las cotizaciones han estado muy por debajo de los niveles observados recientemente, lo que confirma que el ciclo de precios vivido en los últimos años, y particularmente en 2025, ha sido excepcional para la caficultura mundial.

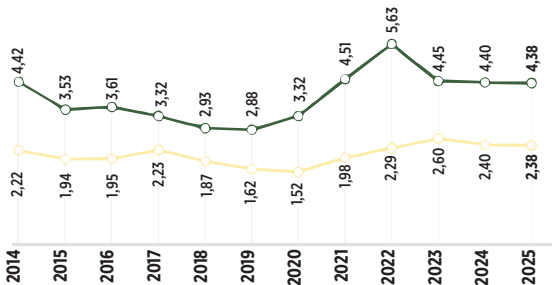
Este escenario generó oportunidades importantes para los productores, permitiendo mejorar los ingresos de las familias cafeteras y fortalecer la dinámica económica en las regiones productoras.

PRECIOS PROMEDIO CAFÉ ARÁBICA Y ROBUSTA

A nivel mundial

— Arábica
— Robusta

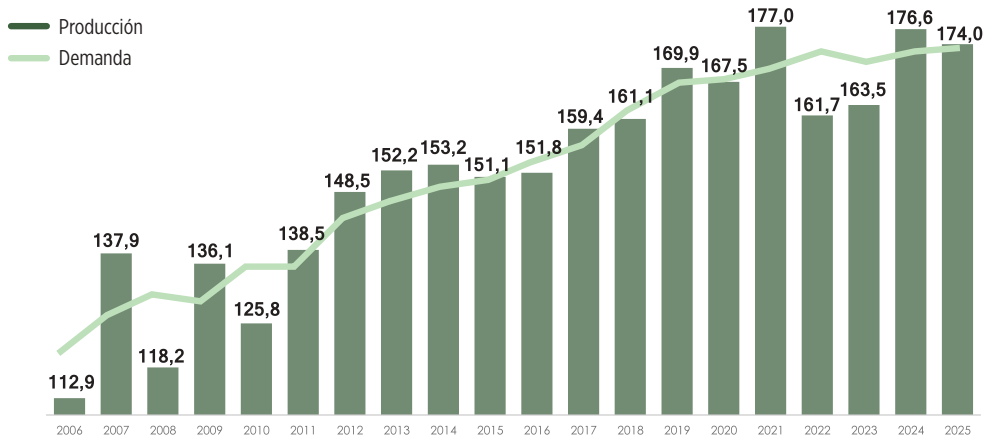
Cifras en dólares por kilogramo



Los diferenciales corresponden a las primas que se pagan en los mercados internacionales por la calidad, el origen y las características del café. Durante el año 2025 estos diferenciales continuaron siendo un factor determinante en la formación del precio final del café colombiano. A diferencia de años anteriores en los que se observaron caídas significativas, durante 2025 los diferenciales mostraron un comportamiento más estable, reflejando la alta demanda por cafés suaves lavados y el reconocimiento del mercado por la calidad del café colombiano.

Si bien a lo largo del año se presentaron ajustes y episodios de volatilidad, los diferenciales se mantuvieron en niveles que contribuyeron positivamente a la formación del precio interno del café. Este comportamiento, sumado a los altos niveles alcanzados por la cotización del café en la Bolsa de Nueva York, permitió que los precios pagados a los productores se mantuvieran en niveles históricamente favorables, generando un impacto positivo en los ingresos de las familias cafeteras.

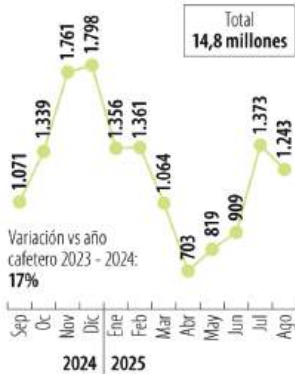
PRODUCCIÓN Y DEMANDA



ESTADÍSTICAS DEL CIERRE DEL AÑO CAFETERO

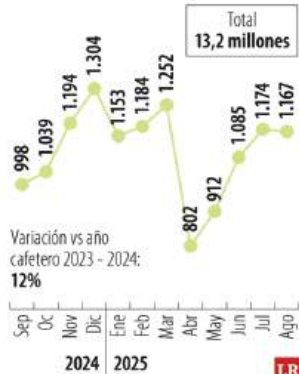
PRODUCCIÓN

(Sacos de 60 kilos, cifras en miles)



EXPORTACIONES

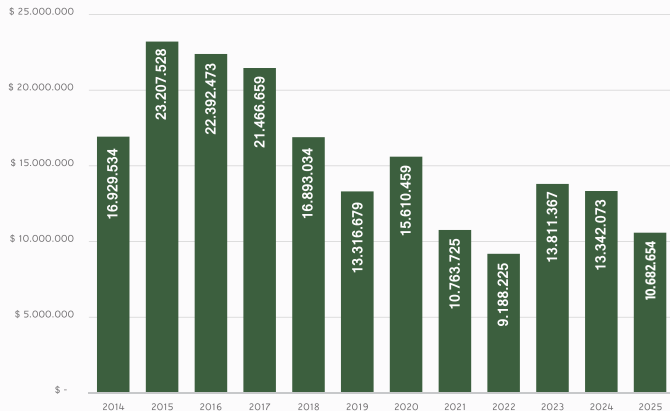
(Sacos de 60 kilos, cifras en miles)



Fuente: Federación Nacional de Cafeteros / Gráfico: LR-ER

Al analizar el balance del mercado cafetero mundial durante 2025, diferentes fuentes coinciden en que la oferta y la demanda se mantuvieron relativamente ajustadas, situación que contribuyó a los altos niveles de precio observados en el mercado internacional. Si bien existen diversas interpretaciones por parte de los distintos actores del mercado, en algunos periodos se evidenciaron señales de moderación en la demanda en ciertos mercados consumidores. No obstante, el consumo global continúa mostrando una tendencia de crecimiento sostenido, lo que mantiene un escenario favorable para los países productores.

COMERCIALIZACIÓN DE CAFÉ



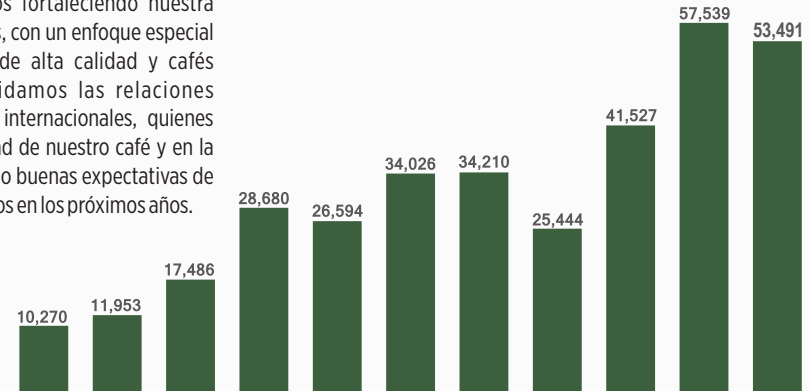
En el 2025, COCENTRAL comercializó 10.682.654 kilos de café pergamino seco, y logramos exportar de manera directa 53.491 sacos (60 k), todos con énfasis en cafés de especialidad.

2025
10.682.654
Kilos de CPS

EXPORTACIONES 2015 – 2025

Durante el año 2025 continuamos fortaleciendo nuestra estrategia de exportaciones directas, con un enfoque especial en la comercialización de cafés de alta calidad y cafés especiales. Así mismo, consolidamos las relaciones comerciales con nuestros clientes internacionales, quienes mantienen su confianza en la calidad de nuestro café y en la gestión de la Cooperativa, generando buenas expectativas de crecimiento y ampliación de mercados en los próximos años.

53.491
Sacos de 60k



FUTUROS 2019 - 2025

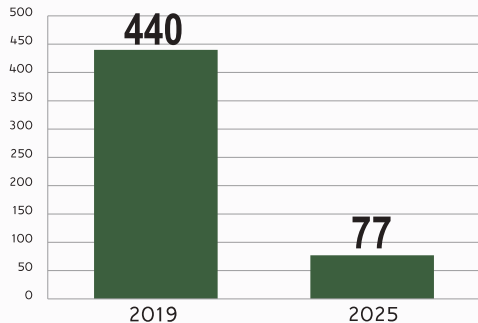


En relación con los procesos asociados a las operaciones de futuros, al cierre del año 2025 se evidencia un panorama más claro y favorable para la Cooperativa. Mientras que en el año 2019 se registraban 440 asociados vinculados a estos procesos, a la fecha el número se ha reducido significativamente a 77 asociados, reflejando avances importantes en la gestión realizada. De este total, 56 asociados han logrado acuerdos que han permitido normalizar su situación, mientras que 21 continúan en proceso jurídico. Estos resultados evidencian el trabajo adelantado por la administración para recuperar la estabilidad en estas operaciones y mitigar los riesgos que en su momento afectaron a la Cooperativa.

FUTUROS

2019 - 2025

Asociados



77 Asociados



EXCEDENTES COMPARATIVO 2010 - 2025



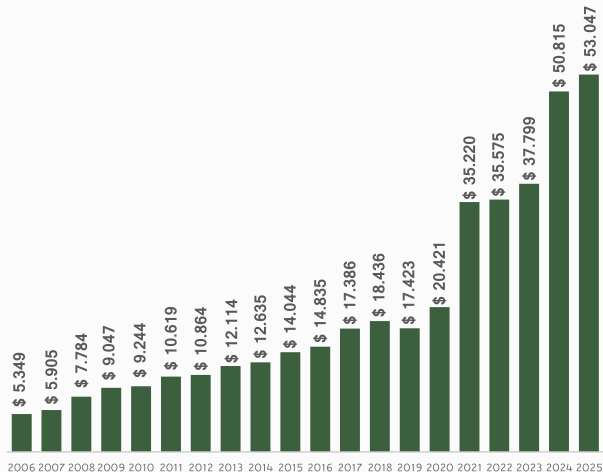
\$909.036
Expresados en miles de pesos

El año 2025 cerró con resultados positivos para la Cooperativa, 909.036 millones.

Si bien los excedentes reflejan una disminución frente a lo esperado, esta situación obedece principalmente a las reservas que se hicieron necesarias constituir durante el año con el fin de amparar y proteger a la organización frente a los riesgos identificados. Estas decisiones, tomadas con criterio de prudencia y responsabilidad, buscan fortalecer la solidez financiera de la Cooperativa y garantizar su estabilidad en el largo plazo. A pesar de los efectos que aún se derivan de las operaciones de futuros, las diferentes actividades y proyectos empresariales continuaron aportando de manera importante al resultado final.

Debemos continuar trabajando con planeación, prudencia y disciplina. El camino está trazado y nuestras metas son claras y alcanzables. Seguiremos avanzando con la convicción de que, unidos y fortalecidos, podremos consolidar una Cooperativa cada vez más sólida, en beneficio de nuestros asociados y de la sostenibilidad de nuestra organización.

PATRIMONIO



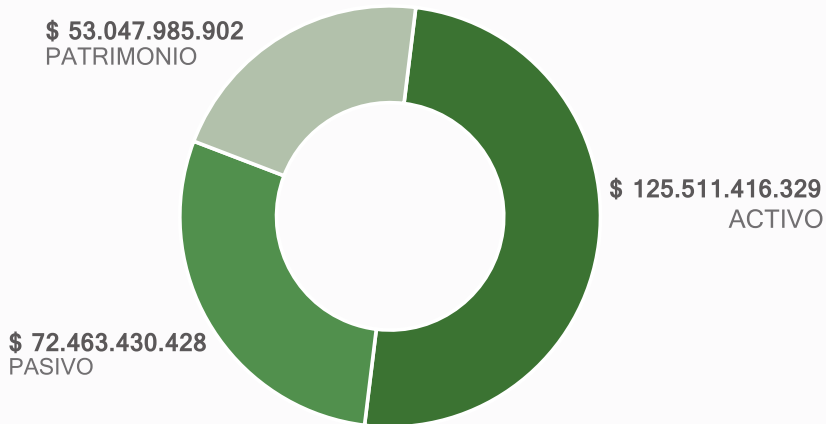
Nuestro patrimonio continúa fortaleciéndose a través de los años, consolidándose como uno de los pilares fundamentales de la solidez institucional de la Cooperativa.

A pesar de los diferentes desafíos y riesgos que enfrenta nuestra actividad, la organización ha mantenido una gestión responsable que permite preservar y robustecer su estructura patrimonial. De esta manera, seguimos avanzando en la construcción de la empresa que soñamos, con bases financieras cada vez más sólidas que garantizan sostenibilidad y confianza para nuestros asociados.

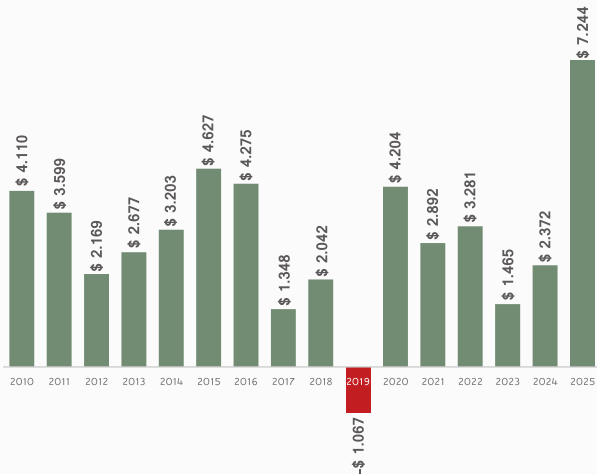
\$53.047

Expresados en miles de pesos

COMPOSICIÓN PATRIMONIAL



CAPITAL DE TRABAJO



Durante el año 2025 se registró un incremento en nuestro capital de trabajo, lo que permitió fortalecer la operación de la Cooperativa. Gracias al esfuerzo y compromiso de la organización, se logró mantener el normal funcionamiento de nuestras actividades y cumplir oportunamente con los compromisos adquiridos con nuestros clientes.

\$7.244
Expresados en millones



FERTICOLOMBIA



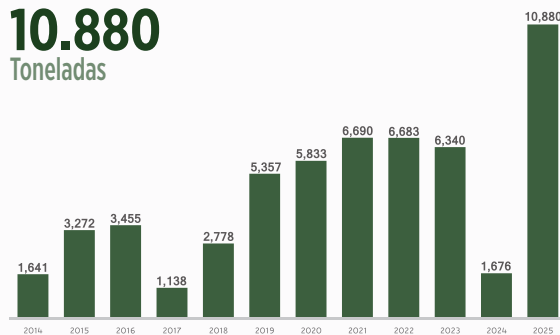
coocentral



FERTICOOLOMBIA

2014 - 2025

10.880
Toneladas



Nuestro proyecto de inversión y a su vez marca propia de fertilizantes, continúa consolidándose como una de las apuestas estratégicas más importantes para la Cooperativa. Si bien en sus etapas iniciales no se alcanzaron plenamente las proyecciones planteadas, durante el año 2025 el proyecto mostró resultados positivos y un importante potencial de crecimiento.

Esta iniciativa representa una oportunidad clave para fortalecer la oferta de insumos a nuestros asociados y generar valor agregado para la organización. Su consolidación estará respaldada por la planta de mezclas y el fortalecimiento de las relaciones con proveedores internacionales como Acron, lo que permitirá ampliar la capacidad operativa y posicionar a FERTICOOLOMBIA como una alternativa competitiva y sostenible para el sector cafetero.

PLANTA MEZCLADORA DE FERTILIZANTES

Con apoyo de la gobernación del departamento construimos y pusimos en funcionamiento nuestra planta de mezclas de fertilizantes. Hemos desarrollado varios productos y avanzamos en la construcción de un portafolio de calidad y competitividad que permita no solo el acceso a los productores, el mejoramiento de su productividad sino también el desarrollo regional.

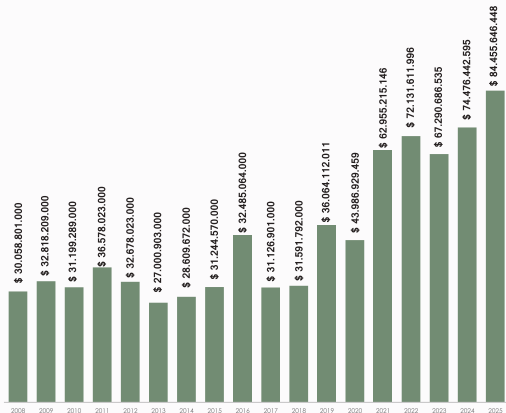


almacenes
coocentral[®]

coocentral



RESUMEN GENERAL DE VENTAS 2025



Durante el año 2025 el área de **almacenes** registró ventas por **\$84.455.646.448**, alcanzando resultados económicos altamente positivos y consolidándose como uno de los soportes fundamentales para la estabilidad de la Cooperativa. El cumplimiento de las proyecciones comerciales, junto con la implementación de estrategias claras en la gestión del área, permitieron alcanzar estos excelentes resultados y fortalecer nuestra presencia en las regiones donde operamos. Como parte de este proceso de crecimiento, la expansión de los almacenes permitieron estos excelentes resultados, acercando aún más nuestros productos y servicios a los asociados y a la comunidad en general. De cara al futuro, continuaremos reforzando la estrategia de expansión y el mejoramiento de nuestra infraestructura, con el propósito de ofrecer un portafolio cada vez más completo que contribuya al desarrollo productivo del sector cafetero.

\$84.455.646.448

TRANSPORTE



El transporte y la logística continúan siendo factores fundamentales para el cumplimiento de las metas de crecimiento en el comercio internacional y para garantizar el funcionamiento oportuno de las diferentes actividades de la Cooperativa. Durante el año 2025 se avanzó en el fortalecimiento de nuestro parque automotor, lo que permitió mejorar la capacidad operativa, la eficiencia en la movilización del café y el abastecimiento de insumos en nuestra zona de influencia. De igual manera, se continuó consolidando el área mediante el fortalecimiento de los controles y la optimización de los servicios, permitiendo que el transporte no solo sea un apoyo a la labor institucional, sino también un componente estratégico para una operación más eficiente, sostenible y al servicio de nuestros asociados.



CAFÉ COOCENTRAL

Café Tostado continúa consolidándose como uno de los proyectos con mayor potencial de crecimiento dentro de la estrategia de diversificación de la Cooperativa. Durante el año 2025, a pesar de las dificultades presentadas por el alto costo de la materia prima y la volatilidad en el precio del café, se trabajó decididamente para mantener nuestra presencia en el mercado y fortalecer el posicionamiento de nuestras marcas. Este escenario representó un importante desafío, especialmente frente al incremento en los precios del café, procurando que esta situación no afectara la aceptación y preferencia de nuestros productos por parte de los consumidores.

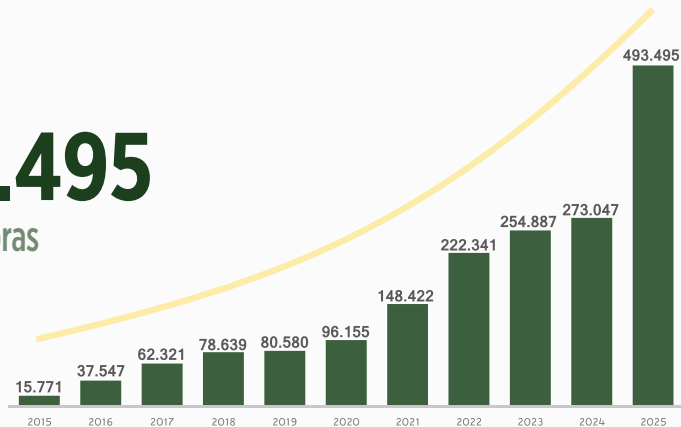
En este contexto, continuamos apostándole al crecimiento y expansión de nuestra línea de cafés especiales, respaldados por una planta de producción moderna, terminada y dotada tecnológicamente, que nos permite ampliar la capacidad productiva sin afectar los estándares de calidad que caracterizan nuestros cafés. Proyectos como “Notas de Juventud”, junto con la línea de mujeres cafeteras y demás cafés de especialidad, siguen consolidándose como apuestas estratégicas para generar valor agregado al café producido por nuestros asociados y proyectar la marca de la Cooperativa hacia nuevos mercados.



HISTÓRICO COMERCIALIZACIÓN

Libras de café tostado

493.495
Libras





PROYECTO KAHVÉ

Durante el año 2025, el Proyecto Kahvé proyecta consolidar una visión de crecimiento basada en la expansión de espacios de esparcimiento que integren la cultura del café con experiencias gastronómicas innovadoras. A través de las Tiendas Kahvé y el Hotel Kahvé, se busca fortalecer su posicionamiento como destinos turísticos y de experiencia en el sur del Huila, ofreciendo una variada propuesta de alimentos y bebidas elaborados a base de café que resalten la identidad cafetera de la región. Este crecimiento estará orientado a ampliar la oferta de servicios, mejorar la experiencia del visitante y generar mayor valor para el portafolio comercial de Coocentral, aprovechando los avances logrados en ventas, atención al cliente y posicionamiento territorial, al tiempo que se implementan estrategias para optimizar costos operativos, fortalecer la estabilidad del talento humano y garantizar el adecuado mantenimiento de la infraestructura.

Crédito

Cartera Y CXC

coocentral®

CRÉDITOS

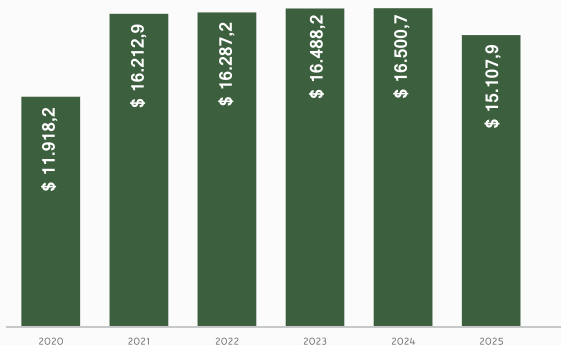
El **fortalecimiento de las herramientas de financiamiento para nuestros asociados** continúa siendo una de nuestras principales estrategias para fortalecer la actividad productiva de nuestros asociados. Consideramos que el financiamiento es una herramienta clave para que los caficultores puedan consolidar sus empresas cafeteras, mejorar su productividad y alcanzar mejores resultados.

Durante el año 2025 se colocaron **\$15.107 millones en créditos** a los asociados de COCENTRAL, a través de un portafolio diverso de opciones y nuevas estrategias de financiación diseñadas para responder a las necesidades del sector. En total, **1.955 asociados** accedieron a este servicio, avanzando así en el propósito de ampliar la cobertura y fortalecer el acompañamiento financiero a nuestros productores.

De igual manera, continuamos fortaleciendo nuestros servicios mediante la implementación de cupos de crédito preaprobados, facilitando a los asociados el acceso ágil y oportuno a recursos en nuestras agencias. Esta estrategia, apoyada en la consolidación de aliados estratégicos, ha permitido mejorar las alternativas de financiación y respaldar el desarrollo productivo de nuestros caficultores.

HISTÓRICO DE COLOCACIÓN

2020 - 2025



2025
\$15.107,9

Millones de pesos

1.955

Asociados hicieron uso del crédito

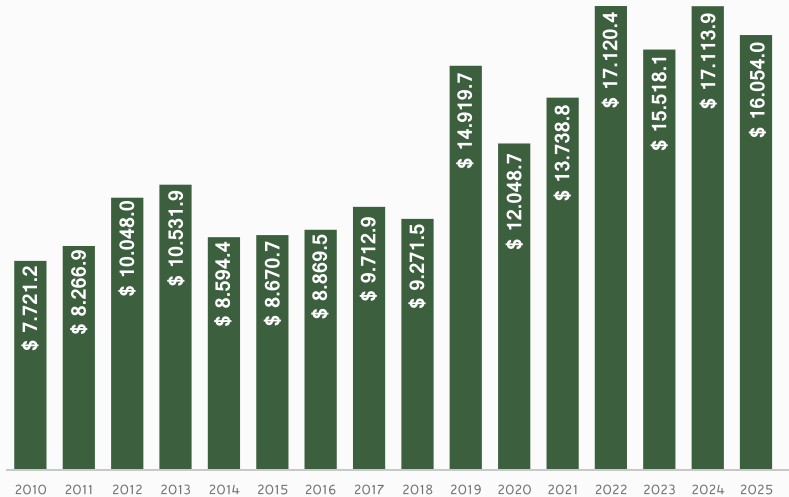
Financiamiento oportuno y acompañamiento técnico: pilares para la sostenibilidad de nuestros caficultores

HISTÓRICO

de recaudo

El recaudo total de la cooperativa fue de **\$16.053.950.464**, demostrando una alta cultura de pago de los asociados y la eficiencia en la gestión de cobro del equipo que conforma el departamento de cartera.

\$16.053.950.464
Recaudo



INFRAESTRUCTURA

En el último año y de acuerdo con lo previsto en el plan estratégico, continuamos avanzando en la construcción de la segunda etapa del Parque Industrial del Café. Así mismo, mejoramos los procesos de secado y almacenamiento. Dentro de este proceso de fortalecimiento de la infraestructura productiva, es importante destacar que algunas obras ya han sido culminadas, como la **planta mezcladora y la torrefactora**, proyectos desarrollados de manera articulada con la Gobernación, los cuales entrarán en funcionamiento pleno permitiendo generar valor agregado al café y comenzar a materializar el retorno social esperado para nuestros asociados y la comunidad cafetera.

Nuestro centro de costo productivo del Parque Industrial del Café es una apuesta empresarial para el futuro; mediante la innovación, la eficientización de procesos y el desarrollo de nuevos proyectos, consolidaremos en un solo lugar todos los procesos de postcosecha del café, así como la utilización económica y ecológica de sus subproductos, aprovechando además su potencial turístico y comercial como un modelo único en Colombia.

Para 2026 proyectamos la construcción y puesta en servicio de la tercera fase del proyecto **Hotel Kahvé**, así como la adecuación del patio de maniobras cuyos proyectos no se pudieron desarrollar, pero igualmente, avanzaremos en estos.



Parque Industrial DEL CAFÉ



ARQUIVADO
10/05/2025 9:18 a. m.





INVERSIÓN SOCIAL

coocentral



INVERSIÓN SOCIAL

Como organización solidaria, Coocentral reafirma su compromiso con el modelo cooperativo, en el cual el asociado constituye el eje central para la construcción y desarrollo de proyectos productivos y sociales que impacten positivamente su calidad de vida y la de sus familias. Bajo la estrategia “Una Caficultura con Herramientas”, continuamos trabajando para fortalecer una caficultura sostenible, entendiendo que la rentabilidad de la actividad cafetera es fundamental para garantizar su permanencia y viabilidad en el tiempo.

En este propósito, la articulación con aliados estratégicos y el trabajo permanente de **FUNDECAFÉ** han sido fundamentales para gestionar y canalizar recursos orientados al bienestar de nuestros asociados, permitiendo el desarrollo de diferentes programas y proyectos de inversión social que contribuyen al fortalecimiento de las unidades productivas cafeteras y al mejoramiento de las condiciones de vida en las comunidades.

Gracias a este esfuerzo conjunto, durante el año 2025 se destinaron \$2.587.610.842 pesos a través de distintos programas sociales, recursos que llegaron de manera directa a nuestros asociados, ratificando el compromiso de Coocentral y sus aliados con el desarrollo social, económico y productivo de la familia cafetera.

\$2.587.610.842

PROGRAMAS SOCIALES

PROGRAMA	ASIGNADO	EJECUTADO	CUMPLIMIENTO	BENEFICIARIOS
Salud Asociados	\$ 30'000.000	\$ 30'000.000	100%	57
BEPS	\$ 18'260.000	\$ 16'660.000	91%	86
Auxilio de Solidaridad	\$ 10'000.000	\$ 4'900.000	49%	12
Póliza Exequial	\$ 214'858.140	\$ 214'858.140	100%	992
Educación Superior	\$ 29'236.754	\$ 11'360.000	39%	5
Salud Visual	\$ 20'000.000	\$ 19'995.000	99%	129
4X1000	\$ 1'478.191	\$ 1'432.622	97%	3.664
Promoción Consumo Café Huila	\$ 3'467.904	\$ 3'035.400	88%	1
Población Vulnerable	\$ 18'178.848	\$ 638.000	4%	11
Coocentral Educa	\$ 151'472.620	\$ 131'671.234	87%	699
Feria de Especialidad con Café	\$ 18'253.484	\$ 18'138.500	99%	42
	\$ 496'952.457	\$ 434'550.396		

PROGRAMAS DE PRODUCTIVIDAD

PROGRAMA	ASIGNADO	EJECUTADO	CUMPLIMIENTO	BENEFICIARIOS
Asistencia Técnica	\$ 1.223.411.743	\$ 1.223.411.743	100%	3.664
Incentivo Rural Coocentral	\$ 176.688.899	\$ 176.688.899	100%	32
Programa 100%	\$ 338.602.935	\$ 338.602.935	100%	1.272
Sostenibilidad	\$ 333.701.324	\$ 218.849.457	66%	100
	\$ 2.072.404.901	\$ 1.957.553.034	94%	5.068

TECNOLOGÍA

La cooperativa continúa manteniendo y fortaleciendo su infraestructura tecnológica anualmente actualiza todas las herramientas que permiten garantizar el funcionamiento y se incorporan al software las actualizaciones que se requieren para garantizar nuestros servicios. Estamos desarrollando nuevos productos y programas atendiendo las necesidades de la cooperativa.

App Coocentral, acatar, doku, entre otros proyectos son hoy una realidad y deben empezar a mostrar todas sus bondades.

OPERACIONES RELACIONADAS CON ASOCIADOS Y ADMINISTRADORES

A 31 de diciembre de 2025, las operaciones realizadas con los administradores y asociados de la Cooperativa se efectuaron en estricto cumplimiento de la normativa vigente y de lo establecido en los Estatutos de la entidad. Durante el período informado no se presentaron situaciones que generaran conflictos de interés ni operaciones que comprometieran la transparencia o el adecuado manejo de los recursos de la Cooperativa.

SARLAFT

Durante el año 2025, el Sistema de Administración del Riesgo de Lavado de Activos y Financiación del Terrorismo (SARLAFT) enfrentó importantes desafíos derivados del proceso de reorganización institucional aprobado por el Consejo de Administración de la cooperativa. No obstante, gracias al trabajo coordinado de las áreas responsables y al compromiso institucional con el cumplimiento normativo, las situaciones presentadas fueron atendidas y subsanadas al cierre del año. De cara al futuro, se continuará fortaleciendo el sistema mediante el mejoramiento de los controles, procesos y herramientas, con el propósito de consolidar una gestión de riesgos cada vez más sólida y alineada con las exigencias regulatorias y las buenas prácticas del sector.



INFORME JURÍDICO

coocentral



La cooperativa atiende oportunamente todas las demandas que en su contra realizan ex funcionarios, empresas, y personas que se sientan afectadas por la empresa.

DEMANDADO	MATURALEZA DEL LITIGIO	ESTADO	CÓMO ESTÁ RESPONDIENDO O PIENSA REPONER LA GERENCIA AL LITIGIO	POSIBILIDAD DE UN RESULTADO DESFAVORABLE
Alexander Molina	Ejecutivo	Se dicta mandamiento de pago y se decretan medidas cautelares.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de las sanciones previstas en los contratos de venta de café con entrega a plazo. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos.	REMOTA
Arcenio Rosas	Ejecutivo	Se dicta mandamiento de pago y se decretan medidas cautelares.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de las sanciones previstas en los contratos de venta de café con entrega a plazo. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos.	REMOTA
Leonardo Fabio Hernández	Ejecutivo	Se dicta mandamiento de pago y se decretan medidas cautelares.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de las sanciones previstas en los contratos de venta de café con entrega a plazo. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos.	REMOTA
Álvaro Joven	Ejecutivo	Se dicta mandamiento de pago y se decretan medidas cautelares.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de las sanciones previstas en los contratos de venta de café con entrega a plazo. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos	REMOTA

DEMANDADO	MATURALEZA DEL LITIGIO	ESTADO	CÓMO ESTÁ RESPONDIENDO O PIENSA REPONER LA GERENCIA AL LITIGIO	POSIBILIDAD DE UN RESULTADO DESFAVORABLE
Jaime García	Ejecutivo	Se dicta mandamiento de pago y se decretan medidas cautelares.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de las sanciones previstas en los contratos de venta de café con entrega a plazo. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos.	REMOTA
Fradis Sáenz	Ejecutivo	Se dicta mandamiento de pago y se libran oficios de embargo. No obstante, se presenta recurso de reposición contra el mandamiento de pago por la parte demandada. Pendiente definición del recurso de reposición.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de las sanciones previstas en los contratos de venta de café con entrega a plazo. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos.	REMOTA
Mercedes Escalante	Ejecutivo	Se dicta mandamiento de pago y se decretan medidas cautelares.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de las sanciones previstas en los contratos de venta de café con entrega a plazo. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos.	REMOTA

DEMANDADO	MATURALEZA DEL LITIGIO	ESTADO	CÓMO ESTÁ RESPONDIENDO O PIENSA REPONER LA GERENCIA AL LITIGIO	POSIBILIDAD DE UN RESULTADO DESFAVORABLE
Ismael Cabrera	Ejecutivo	Se dicta mandamiento de pago. No obstante, por haberse celebrado un acuerdo de pago se solicitará la terminación del proceso.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de las sanciones previstas en los contratos de venta de café con entrega a plazo. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos.	REMOTA
Yanilso Rojas	Ejecutivo	Demanda rechazada. Se presenta recurso de reposición contra auto que rechaza. Pendiente definición del recurso.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de las sanciones previstas en los contratos de venta de café con entrega a plazo. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos.	REMOTA

DEMANDADO	MATURALEZA DEL LITIGIO	ESTADO	CÓMO ESTÁ RESPONDIENDO O PIENSA REPONER LA GERENCIA AL LITIGIO	POSIBILIDAD DE UN RESULTADO DESFAVORABLE
Arley Aros	Ejecutivo	Se dicta mandamiento de pago y se libran oficios de embargo. No obstante, se presenta recurso de reposición contra el mandamiento de pago por la parte demandada. Pendiente definición del recurso de reposición.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de las sanciones previstas en los contratos de venta de café con entrega a plazo. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos.	REMOTA
Augusto Mazabel	Ejecutivo	Se dicta mandamiento de pago y se libran oficios de embargo. No obstante, se presenta recurso de reposición contra el mandamiento de pago por la parte demandada. Pendiente definición del recurso de reposición.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de las sanciones previstas en los contratos de venta de café con entrega a plazo. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos.	REMOTA

DEMANDADO	MATURALEZA DEL LITIGIO	ESTADO	CÓMO ESTÁ RESPONDIENDO O PIENSA REPONER LA GERENCIA AL LITIGIO	POSIBILIDAD DE UN RESULTADO DESFAVORABLE
Carlos Perdomo	Ejecutivo	Se dicta mandamiento de pago y se libran oficios de embargo. No obstante, se presenta recurso de reposición contra el mandamiento de pago por la parte demandada. Pendiente definición del recurso de reposición.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de las sanciones previstas en los contratos de venta de café con entrega a plazo. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos.	REMOTA
Marlio Arias	Ejecutivo	Se dicta mandamiento de pago y se libran oficios de embargo. No obstante, se presenta recurso de reposición contra el mandamiento de pago por la parte demandada. Pendiente definición del recurso de reposición.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de las sanciones previstas en los contratos de venta de café con entrega a plazo. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos.	REMOTA

DEMANDADO	MATURALEZA DEL LITIGIO	ESTADO	CÓMO ESTÁ RESPONDIENDO O PIENSA REPONER LA GERENCIA AL LITIGIO	POSIBILIDAD DE UN RESULTADO DESFAVORABLE
Cincosiete	Ejecutivo	Mandamiento de pago con medidas cautelares decretadas y practicadas.	Proceso de cobro de cartera por incumplimiento en el pago de café vendido.	REMOTA
Mauricio Sánchez	Ejecutivo	Demanda presentada. Pendiente mandamiento de pago.	Proceso iniciado por la Cooperativa para obtener el pago de la suma acordada en el contrato de transacción. Si hay ánimo conciliatorio de los demandados, hay espacio para la celebración de acuerdos de pago con estos.	REMOTA

PROCESOS EN CONTRA

DEMANDANTE	MATURALEZA DEL LITIGIO	ESTADO	CÓMO ESTÁ RESPONDIENDO O PIENSA REPONER LA GERENCIA AL LITIGIO	POSIBILIDAD DE UN RESULTADO DESFAVORABLE
Augusto Mazabel	Verbal - Declarativo	Contestación demanda.	Se responderá la demanda alegando que el contrato no es nulo debido a que la solicitud se basa en la aplicación de normas que no le resultan aplicables a la cooperativa, sino a entidades que hacen parte del sistema financiero colombiano.	REMOTA

NEGOCIO EN MARCHA

La cooperativa mantiene todos sus indicadores financieros con viabilidad, Todas las unidades, proyectos y negocios de Coocentral, reflejados en su plan estratégico presentan una viabilidad clara, resultados positivos y una proyección de crecimiento que le permiten garantizar una estabilidad en el futuro.

PROPIEDAD Y DERECHOS DE AUTOR

La Cooperativa cumple con las normas de propiedad intelectual y derechos de autor, de las que hace parte la legalidad del software. Las diferentes operaciones efectuadas con los administradores a 31 de diciembre de 2025 se realizaron acorde a la reglamentación y al Estatuto de la Cooperativa.

AGRADECIMIENTOS

Sin el apoyo de asociados, directivos, empleados , proveedores, empresas financiadoras, institucionales, etc , difícilmente se podría avanzar en un mundo empresarial y en regiones rurales de Colombia con éxito y buenos resultados.

Por lo anterior, agradecer a nuestros asociados principalmente, quienes a pesar de su realidad, de los riesgos, de las tentaciones, de la informalidad, permanecen firmes apoyando y defendiendo su cooperativa, son ellos y sus familias nuestros principales beneficiarios y la razón de ser de nuestra empresa.

A nuestros directivos, un agradecimiento especial, con su dedicación, recomendación y apoyo mantenemos y fortalecemos todas las energías y la actitud siempre positiva para conseguir las metas. Fortalecer sus capacidades, sus conocimientos, garantizando y reforzando su formación y conocimiento son también estratégicos para la cooperativa.

Un agradecimiento especial, a todos nuestros empleados, líderes, directores, coordinadores, asistentes, auxiliares, a todos sin excepción quienes día a día con amor por su trabajo , construyen un sueño

empresarial, que cada vez se nota más e impacta más en toda una región . Amar su trabajo y aportar todos la milla extra son condiciones especiales para quien trabaja en COOCENTRAL.

Nuestros proveedores todos, sin excepción, quienes apuestan y creen en COOCENTRAL, son ellos nuestros aliados, nuestros socios, nuestros amigos y con quienes crecemos y apostamos hacia el futuro.

La banca y entidades de financiación internacional, que han creído en nosotros y apuestan hacia el futuro a la construcción de un modelo asociativo empresarial, que genera bienestar, empleo, desarrollo económico , a ellos gracias por creer. Seguiremos creciendo unidos y buscando el bienestar de todos.

A la Federación Nacional de Cafeteros (F.N.C.), EXPOCAFÉ, ALMACAFÉ, el Comité de Cafeteros del Huila y las empresas de la institucionalidad que fueron aportes importantes para la obtención de los resultados. Nuestro compromiso y reconocimiento.

A todos muchas gracias, vendrá un nuevo año lleno de retos, metas, logros y dificultades. Mejorar la calidad de vida de nuestros asociados, generar desarrollo económico, mostrar un modelo asociativo empresarial ejemplo de bienestar siguen siendo nuestros principales objetivos. Hacia allá caminamos con DECISIÓN Y DISCIPLINA.

LUIS MAURICIO RIVERA VARGAS
Gerente General de Coocentral

CESAR CHAVARRO NORIEGA
Presidente Consejo de Administración



coocentral®



Cooperativa Central de Caficultores del Huila