

INFORME GERENCIA





EL CLIMA LA NUEVA AMENAZA GLOBAL

Termina el año, en medio de los fuertes efectos dañinos de la SEQUIA, producidas por el fenómeno climático llamado NIÑO, contrario a lo pasado en 2022, sus efectos desde ya amenazan y también entusiasman la realidad y la producción en 2024.

Como se previa los precios altos pagados a los productores fueron historia y los ingresos y sus excedentes terminan un año en su mayoría en rojo o sin mayores resultados positivos.

El panorama mundial, sigue siendo incierto, aunque la inflación cede en muchas regiones, los conflictos mundiales se escalan y ahora más que nunca amenazan a expandirse a otras regiones. Esa problemática reitero es la mayor y principal amenaza para el mundo civilizado y para su comercio.

Nuestro país, parece dar señales preocupantes, aunque la inflación mejora, el desempleo se informa positivamente, la trm se fortalece, el panorama parece no ser el mejor, la seguridad de nuevo se complica, la inversión se retiene, el comercio afloja y la incertidumbre aumenta. Creo que el 2024, el gobierno Nacional

debe definir el rumbo, hacer que sus reformas sean conciliadas y se fortalezca el dialogo y la motivación a la inversión.

El café sigue siendo estratégico, a todo nivel, más de 600 municipios dependen en alto grado de la caficultura y de sus caficultores, es necesario y conveniente discutir y plantear soluciones estructurales que busquen rentabilizar la actividad a todo nivel, que se fomente el consumo, se mejore la productividad y se viabilicen económicamente mas del 50% de nuestros productores hoy, sin descuidar ni dejar de fortalecer nuestra calidad, principal elemento diferenciador en los mercados mundiales.

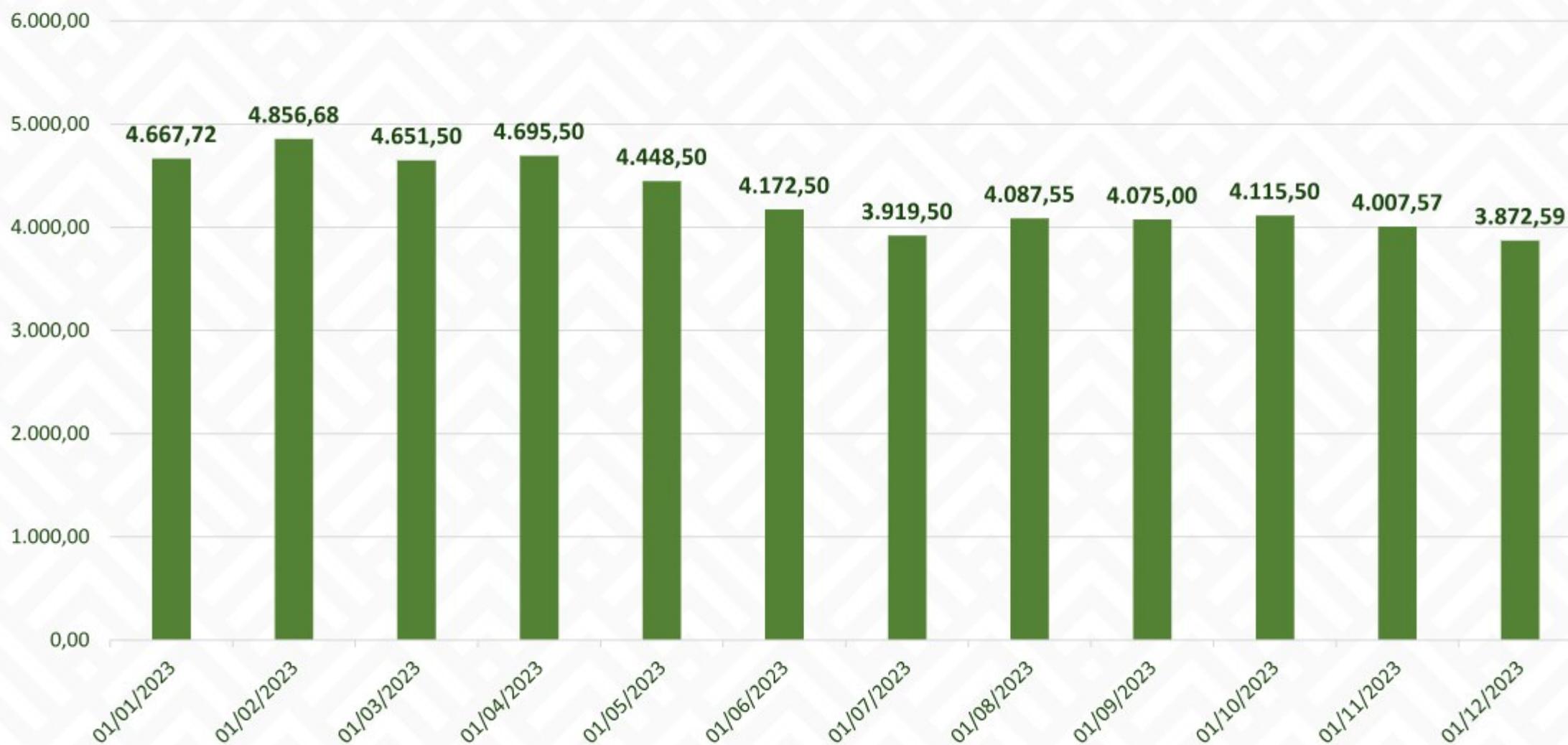
COOCENTRAL, avanza superando retos, su camino y horizonte esta trazado, avanzamos hacia una empresa regional fuerte, que potencialice sus herramientas , mejore sus servicios, sus proyectos, y logre con sus resultados que asociados dispongan de todos los elementos necesarios para que sus vidas mejoren de la mano del TRABAJO en sus empresas cafeteras. No olvidemos nunca que la verdadera riqueza parte por tener un TRABAJO DIGNO Y RENTABLE.

A continuación un resumen de las principales variables económicas del café en 2023:

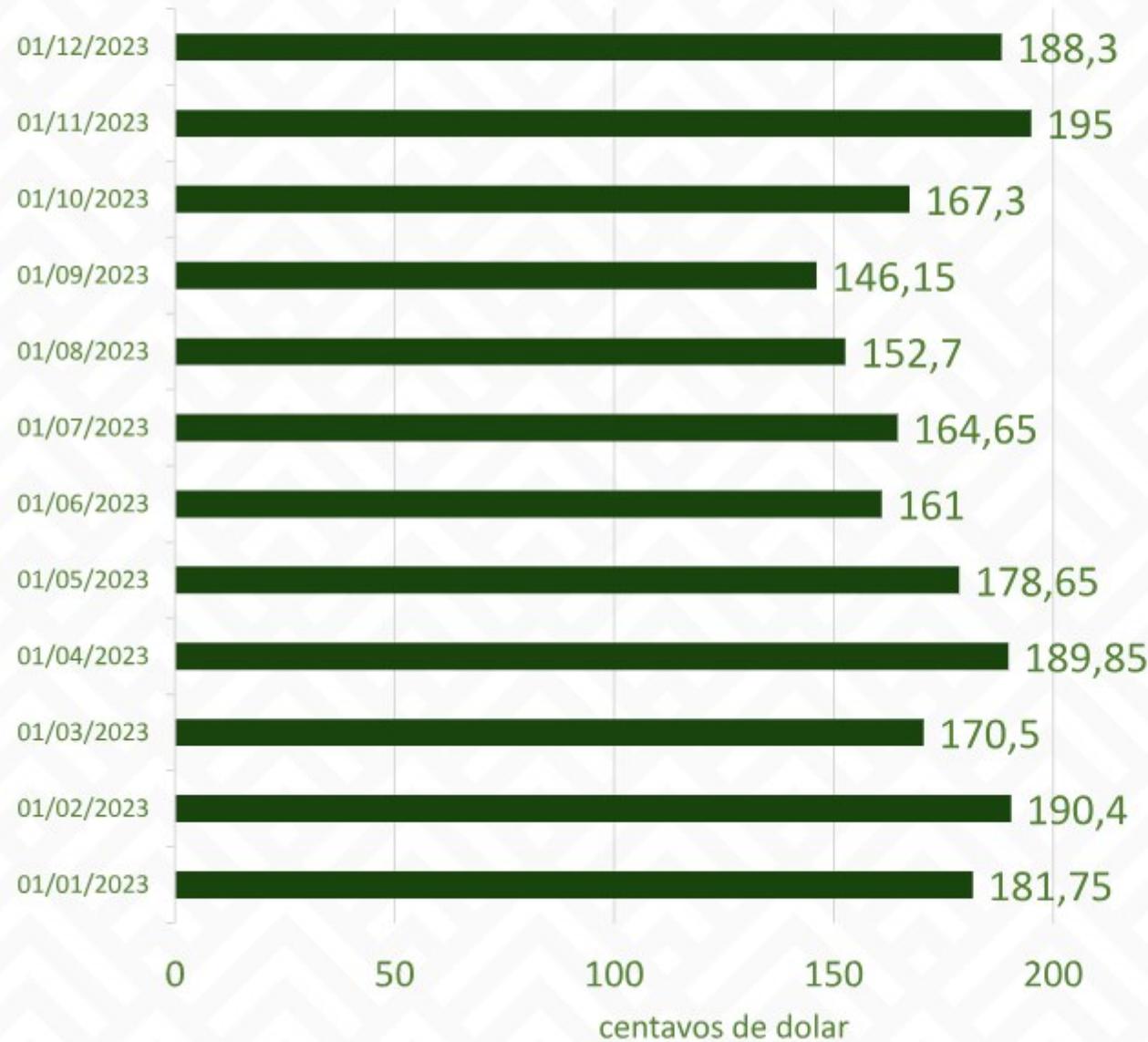




TRM DOLAR - PESO COLOMBIANO



La tasa de cambio en 2023, presento tendencia revaluacionista, el cierre del año estuvo inclusive por debajo de los \$3900 por dólar. Este efecto, no siendo una tasa mala para la exportación, afectó los precios del café si lo comparamos con el año anterior.



CIERRE BOLSA DE NY CAFÉ



Contrario a lo que muchos estiman y creen, el precio del café en la bolsa de New York, a pesar de que estuvo en su nivel más bajo de los últimos recientes años, llegando hasta niveles por debajo de 150 en septiembre, presentó un comportamiento estable. El 90% del tiempo en los últimos 50 años, los precios en bolsa han sido menores a los presentados en el 2023.

DIFERENCIAL CAFÉ





Son los diferenciales que se pagan en los mercados por la calidad y origen de los productos, quienes finalmente afectaron de manera notable y visible los precios del café en 2023, su tendencia fue marcada a la baja, explicada supuestamente por la baja demanda, estos cayeron a niveles históricamente bajos y fueron la principal causa de la caída en los precios de compra a los productores.

PRODUCCIÓN Y DEMANDA



Si miramos el balance del mercado cafetero mundial, de acuerdo a diferentes fuentes, se mantiene una estabilidad entre la producción y el consumo. Son muchos los actores del mercado que opinan, cada uno lo hace seguramente buscando sus propios intereses. Sin embargo, estar en el mercado permitió identificar una seria disminución en la demanda en varias regiones.

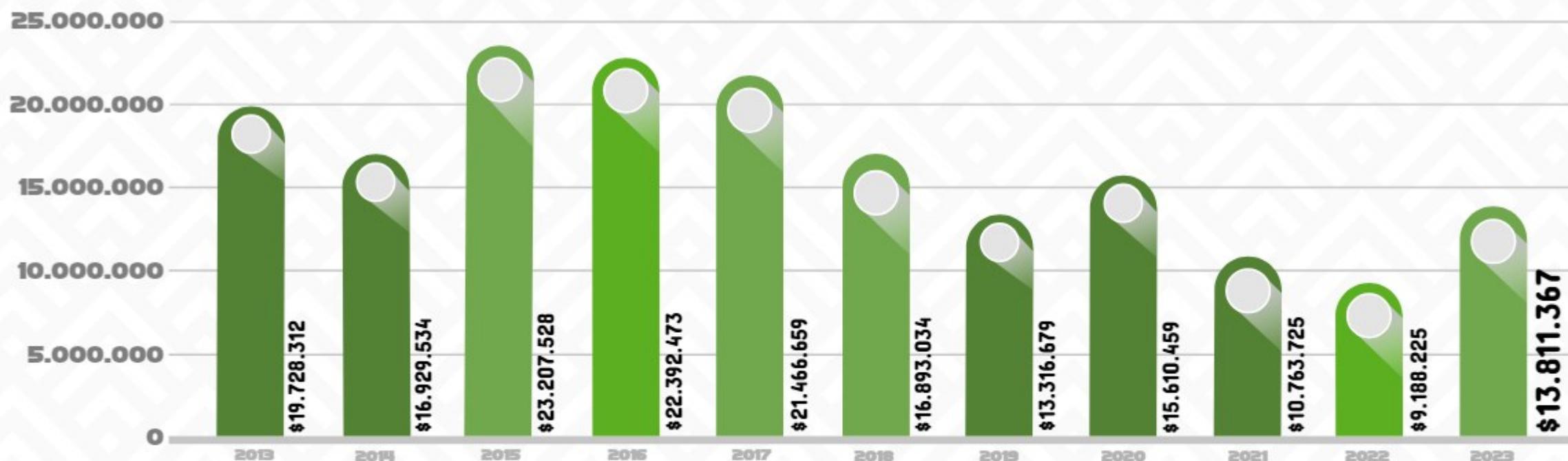




COMERCIALIZACIÓN DE CAFÉ

En 2023, COOCENTRAL comercializó 13.811.367 kilos de café pergamino seco, y logramos exportar de manera directa 36.754 sacos, todos con énfasis en cafés de especialidad.

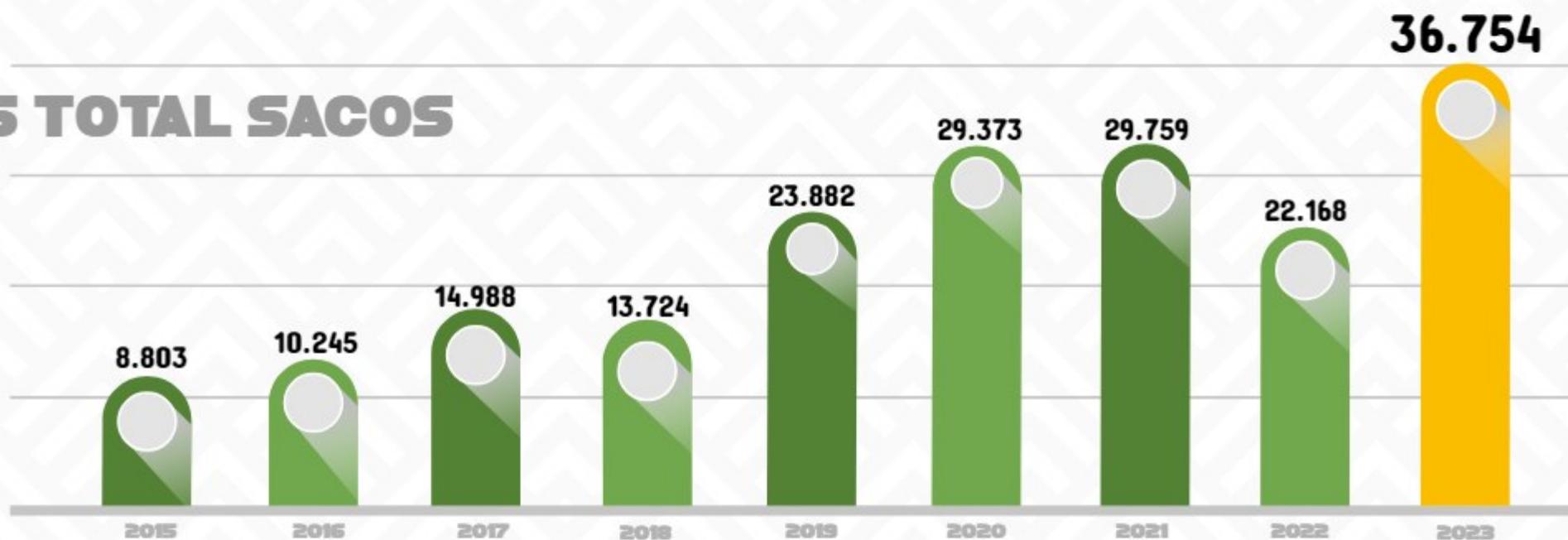
HISTÓRICO DE COMERCIALIZACIÓN





EXPORTACIONES 2015 - 2023

189.696 TOTAL SACOS



Continuamos fortaleciendo, nuestra estrategia de exportaciones directas, con énfasis en cafés especiales, mantenemos la relación con nuestros clientes internacionales firmes y con muy buenas expectativas de crecimiento.





FUTUROS

De a poco se avanza en la eliminación definitiva de esta problemática dañina para el sector y en especial para el cooperativismo caficultor Colombiano.

En Coocentral 455 productores firmaron contratos de café a futuro, 3.791.025 kg de cps fueron vendidos, 188 permanecen con contratos y volúmenes pendientes por entregar.

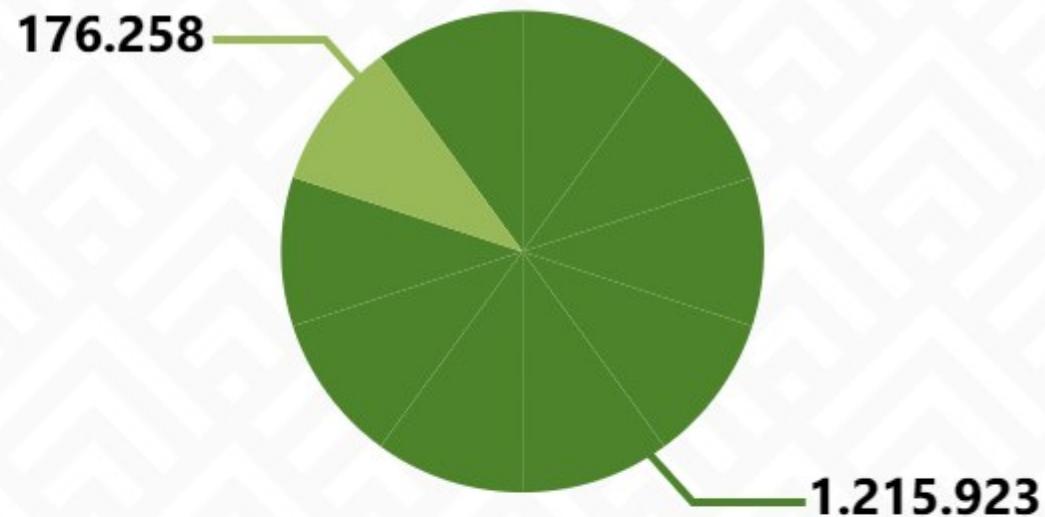
A hoy COOCENTRAL, adeuda a la FNC y a Expocafé un volumen cercano a los 1.400.000 kilos. El 100% de ese volumen tiene contratos legales, debidamente firmados por los productores con sus respectivos, pagares, cartas de intención, autorización de reporte a centrales de riesgo y en su mayoría los acuerdos de pago están firmados y cumpliéndose.

Al cierre del año, la cooperativa con cargo a la reposición de estos cafés y el cumplimiento con los clientes afecto sus balances en una cifra cercana a los 1000 millones.

COOCENTRAL MANTIENE un acuerdo y contrato firmado con la FNC para terminar los compromisos de entrega de estos cafés

hasta diciembre de 2025 y con Expocafé en 2024.

En resumen, las afectaciones económicas y de funcionamiento generados por los contratos a futuro, son significativos y han perjudicado el normal desarrollo de los planes de la cooperativa y fueron generados por políticas institucionales Nacionales y NO de exclusiva responsabilidad de COOCENTRAL.



■ Posición propia Coocentral
■ Kilos futuros asociados





EXCEDENTES HISTÓRICOS

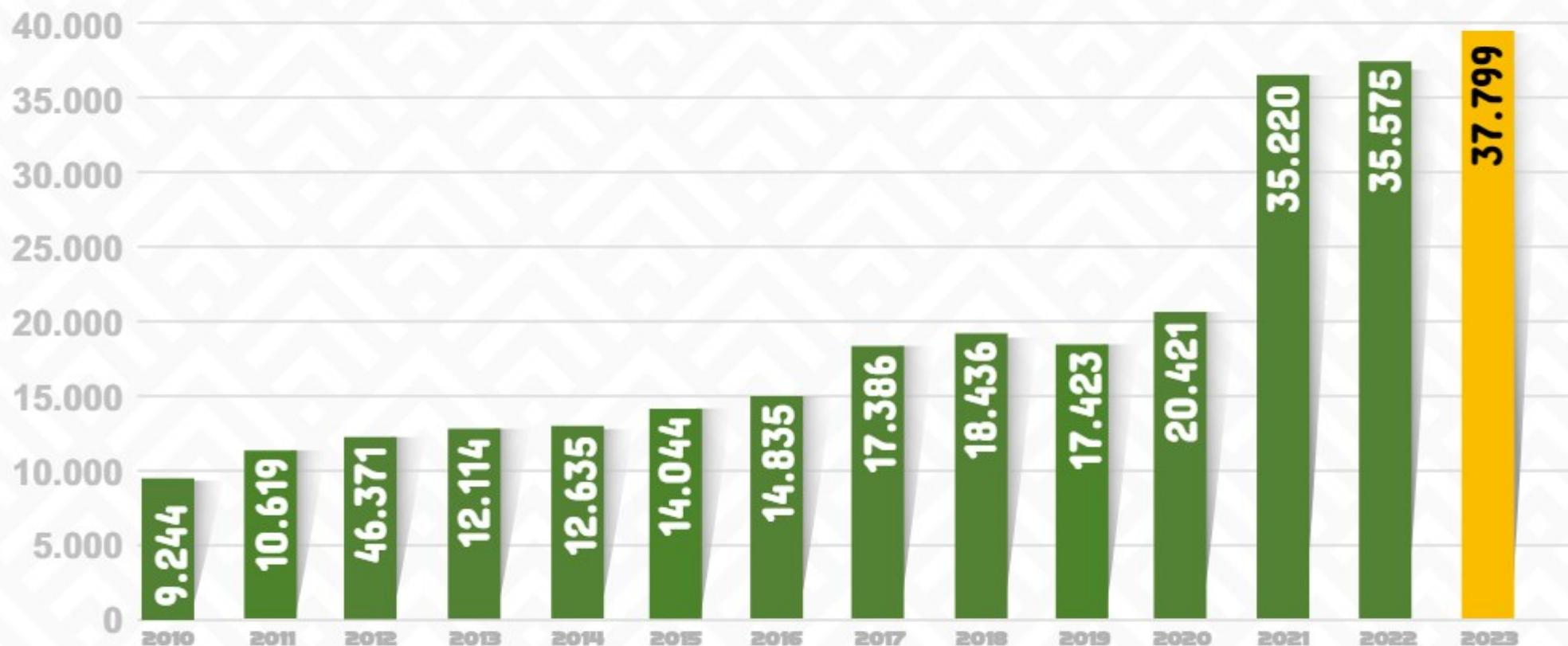
El año 2023, terminó con resultados positivos, se obtuvieron un poco más de 1.100 millones en excedentes, el efecto negativo de los futuros se mantuvo, pero todas las actividades y proyectos empresariales apoyaron para que al final termináramos con buenos resultados.

Debemos continuar, con planeación, prudencia y mucha disciplina. El camino esta trazado y avanzado, nuestras metas son claras y posibles. Avanzaremos hacia ellas convencidos de que entre todos, unidos y fortalecidos lo lograremos. El bienestar y la sostenibilidad de nuestros asociados y de la empresa están en juego.





PATRIMONIO



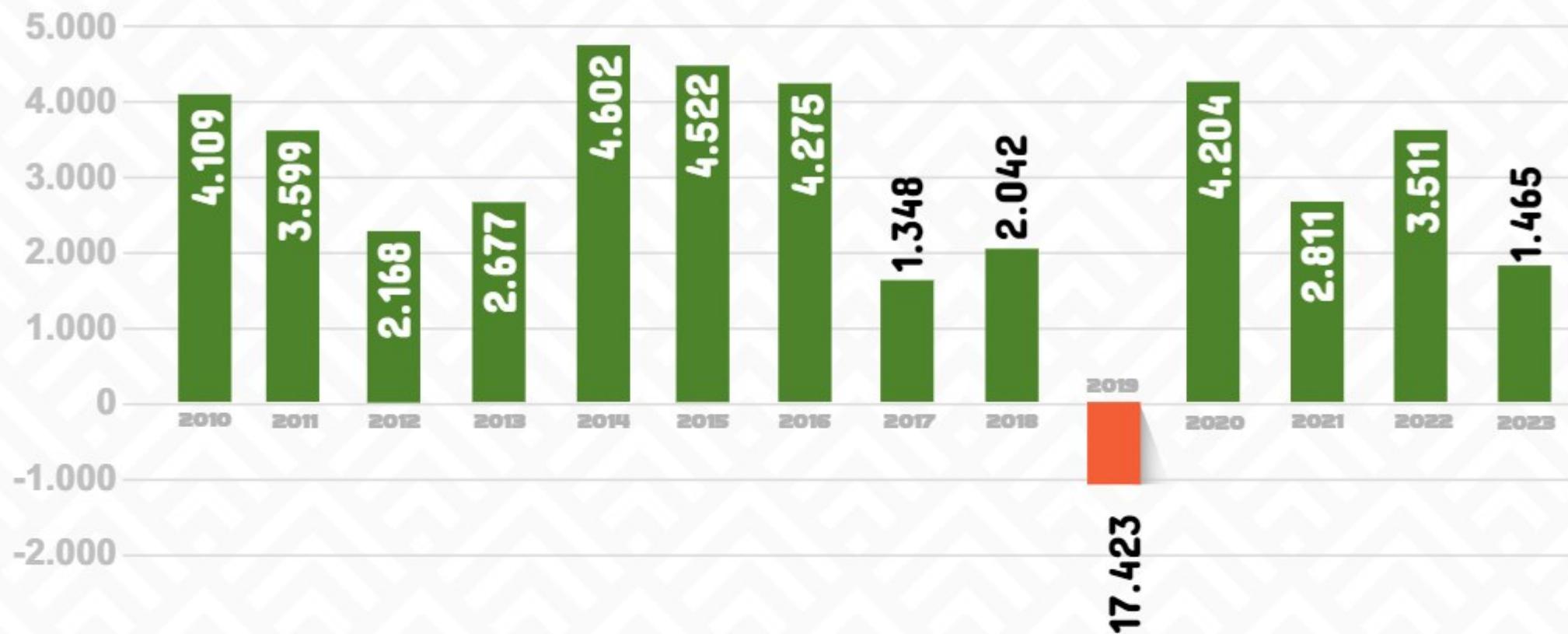
Nuestro patrimonio, se mantiene y fortalece a pesar de todos los sucesos y amenazas que sobre nuestra actividad existen, seguimos construyendo la empresa que soñamos y fortaleciendo su estructura.





CAPITAL DE TRABAJO

En 2023, tuvimos una disminución en nuestro capital de trabajo, aunque este no es todavía el suficiente, con esfuerzo y compromiso hemos podido funcionar y cumplir con todos nuestros clientes.





PORTAFOLIO FERTICOOLOMBIA

FERTICOOLOMBIA, nuestro proyecto de inversión y a su vez nuestra marca de fertilizantes, por diferentes razones no cumplió con las expectativas y proyecciones iniciales, sin embargo, sigue siendo de comportamiento positivo y una estrategia que debe consolidarse con la construcción de la planta de mezclas y el fortalecimiento de la relación con nuestros proveedores internacionales.





ÁREA COMERCIAL

En 2023, Los resultados económicos y en ventas fueron excelentes y aunque no superamos los mejores años, el área sigue siendo un soporte fundamental para la estabilización de la cooperativa.

Reforzaremos con decisión la estrategia de expansión y fortalecimiento. También avanzaremos en el mejoramiento de nuestra infraestructura para brindar un mejor y más completo surtido de productos y servicios para nuestros asociados y para la comunidad en general.

Ampliamos nuestra red de almacenes con la apertura de nuestro nuevo almacén en el municipio de Timana.





TRANSPORTE

El transporte y la logística son esenciales para lograr las metas de crecimiento planteadas en el comercio internacional y para el funcionamiento ideal y oportuno de los suministros en las diferentes actividades de la cooperativa.

Seguimos fortaleciendo nuestros controles y servicios y haciendo que el área no solo sea un apoyo a la labor institucional, sino un centro de operaciones sostenible y eficiente.

CAFÉ COOCENTRAL

En 2023, seguimos creciendo, nuestra marca es reconocida, nuestra calidad también, los resultados económicos siguen mejorando y avanzamos en la recuperación económica del proyecto y su inversión.

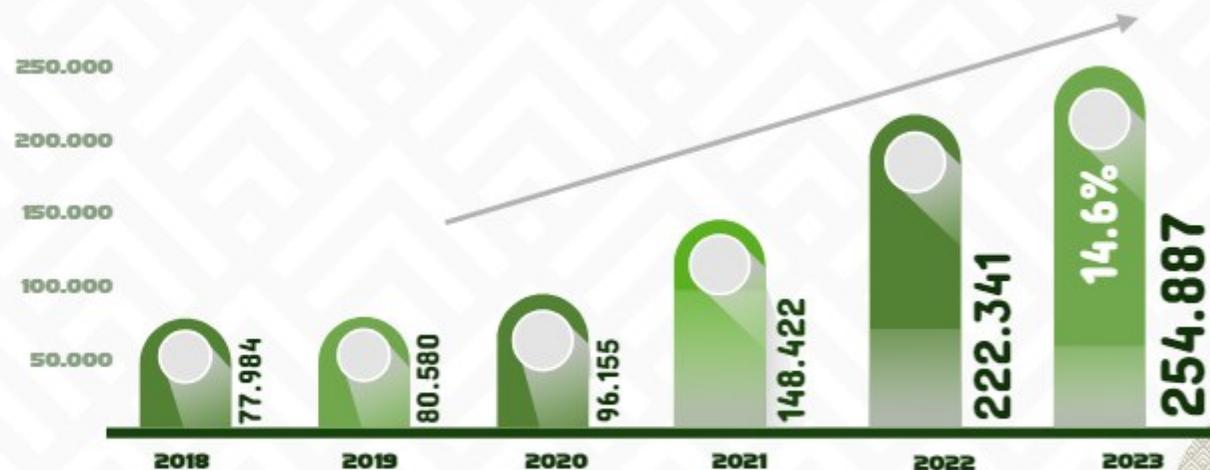
EN 2023, a pesar de las dificultades avanzamos en la ampliación de nuestra planta de producción y con la ayuda de la gobernación, esperamos en 2024, disponer de las mejores instalaciones para

multiplicar hasta 10 veces nuestra capacidad de producción actual.

Lanzamos al mercado nuestra nueva línea de CAFÉS. "NOTAS DE JUVENTUD", un maravilloso café producido por la población juvenil asociada a la cooperativa, la convertiremos al igual que la línea de mujeres cafeteras y toda la línea de especialidad en la principal apuesta socio económica de COOCENTRAL.

En 2024, fortaleceremos la exportación, la distribución en otras zonas del país y reforzaremos la estrategia online. Colombia y el mundo merecen disfrutar nuestros cafés, producidos con amor, pasión y dedicación por los productores directamente, 100% Huilenses, 100% colombianos, 100% calidad.

HISTÓRICO COMERCIALIZACIÓN LIBRAS





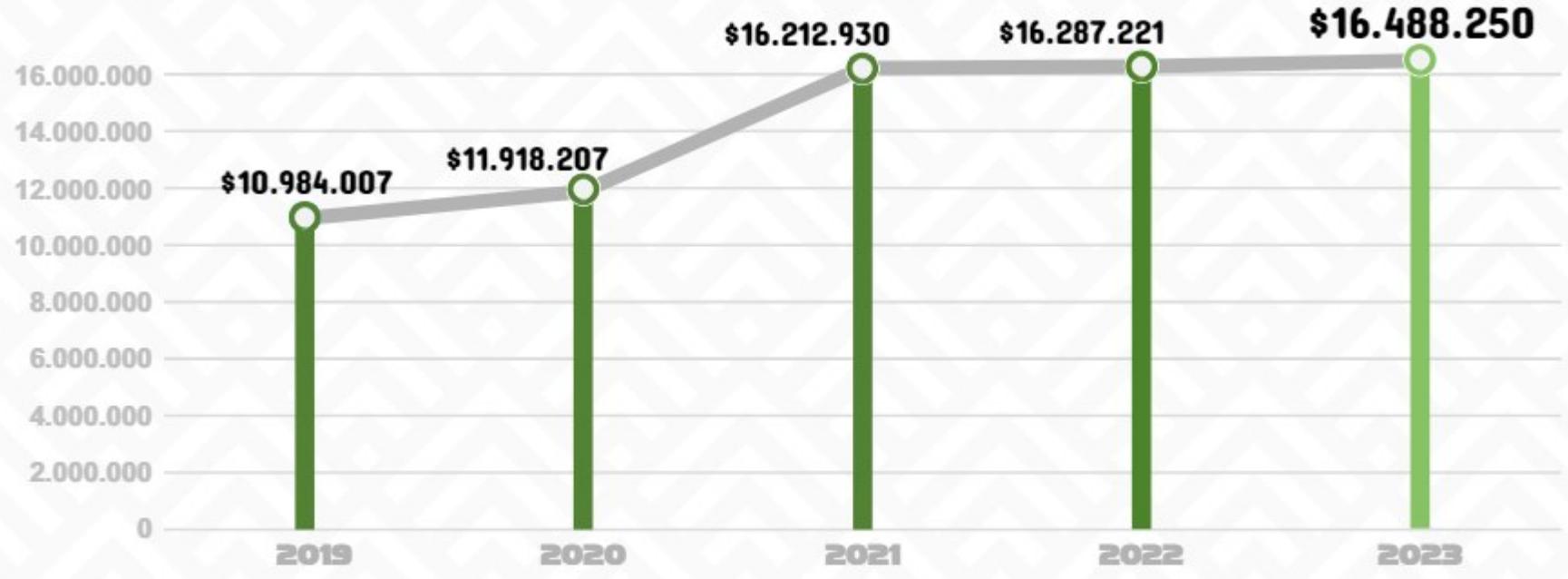
CRÉDITO



Facilitar el crédito, de manera ágil, oportuna y suficiente, sigue siendo nuestra estrategia, lo consideramos clave para que nuestros asociados puedan cada día más fortalecer sus empresas cafeteras y obtener buenos resultados. Si esto lo logramos, lo medimos y lo mostramos construiremos el camino para seguir soñando.

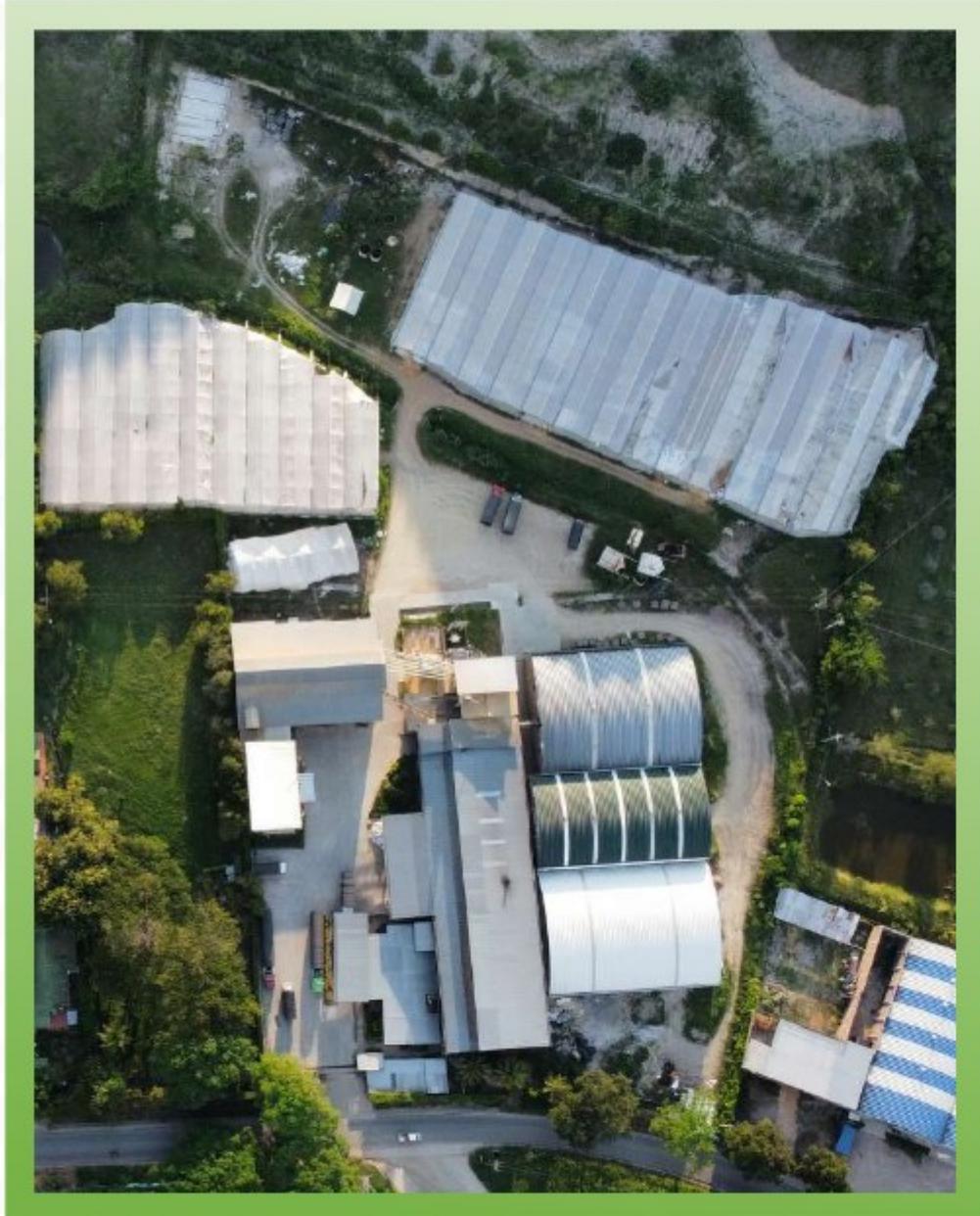
Durante el año 2023 se colocaron 5.590 créditos a los asociados de COOCENTRAL por un valor promedio por asociado de \$ 8.597.154 pesos con un variado portafolio de opciones, y nuevas e innovadoras estrategias de financiación para nuestros asociados. El objetivo es llegar a cobertura plena en la financiación de nuestros productores.

En 2024, finalmente innovaremos nuestro servicio, facilitando a nuestros asociados, cupos de crédito pre aprobados, que pueden utilizarse de manera rápida y efectiva en todas y cada una de nuestras agencias.



“Crédito oportuno, económico y suficiente, ligado a la asistencia técnica CLAVES para la sostenibilidad y viabilidad”





INFRAESTRUCTURA

En el último año y de acuerdo a lo previsto en el plan estratégico continuamos avanzando en la construcción de la segunda etapa del parque industrial del café, mejoramos los procesos de secado, ampliamos nuestra trilladora y construimos una nueva para micro lotes y cafés diferenciados.





Nuestro Centro de costo productivo del parque industrial del café, es una apuesta empresarial para el futuro, con innovación, eficientización de procesos y proyectos, consolidaremos en un solo lugar todos los procesos para la post cosecha del café y la utilización económica y ecológica de todos sus subproductos y aprovecharemos turística y comercialmente que sea única en Colombia.

Para 2024, construiremos y pondremos en servicio, nuestra nueva bodega de tostación, nuestro patio de maniobras y avanzaremos en la construcción de la gran bodega de acopio de cafés pergaminos y un pequeño módulo de beneficio para iniciar las pruebas para el acopio de cafés cerezas.



INVERSIÓN SOCIAL

Coocentral como un modelo cooperativo enfocado en convertir la caficultura en un negocio SOSTENIBLE, bajo la sombrilla de “Una Caficultura con Herramientas” continua con el reto de seguir ayudando a mejorar la calidad de vida de muchas familias, una actividad que no sea rentable, no es viable y que lo sea debe seguir siendo nuestro principal objetivo empresarial.

Gestionar, asignar, conseguir recursos que complementen el bienestar de nuestros asociados a través de diferentes proyectos de inversión social, también siguen siendo estratégicos y a pesar de las dificultades del ultimo tiempo, mantenemos diferentes programas sociales que llegan a todos los asociados.

En 2023, \$2699 millones de pesos, a través de diferentes programas, llegaron de manera directa a nuestros asociados.



EJECUCIÓN DE INVERSIÓN SOCIAL - COOCENTRAL

PROGRAMAS	AÑO 2023			
	No. PROGRAMAS	RECURSO ASIGNADO	RECURSO EJECUTADO	% CUMPLIMIENTO EJECUCIÓN
Programas Sociales	6	\$475.620.492	\$373.355.255	78
Programas Productividad	8	\$2.642.841.395	\$2.326.594.813	88
TOTAL	14	\$3.118.461.887	\$2.699.950.068	87

BENEFICIARIOS DE INVERSIÓN SOCIAL - COOCENTRAL

PROGRAMAS	AÑO 2023		
	No. PROGRAMAS	ASOCIADOS BENEFICIADOS	% CUMPLIMIENTO EJECUCIÓN
Programas Sociales	6	2.585	28
Programas Productividad	8	4.392	55
TOTAL	14	6.977	40





TECNOLOGÍA

La cooperativa continúa manteniendo y fortaleciendo su infraestructura tecnológica anualmente actualiza todas las herramientas que permiten garantizar el funcionamiento y se incorporan al software las actualizaciones que se requieren para garantizar nuestros servicios.

Estamos desarrollando nuevos productos y programas atendiendo las necesidades de la cooperativa.

App Coocentral, conéctate, acatar, entre otros proyectos son hoy una realidad y deben empezar a mostrar todas sus bondades.



INFORME JURÍDICO

La cooperativa atiende oportunamente todas las demandas que en su contra realizan ex funcionarios, empresas, y personas que se sientan afectadas por la empresa.

NATURALEZA DEL PROCESO	ESTADO ACTUAL	RESPUESTA DE LA GERENCIA AL LITIGIO
<p>LABORAL. DEMANDANTE: ANA ARCILA DE CORREDOR DEMANDADOS: COOCENTRAL Y ADMINISTRADORA DE FONDOS DE PENSIONES Y CESANTÍAS PROTECCIÓN S. A. ** APODERADO: PRINCIPAL DR. HAROLD MOSQUERA R. SUSTITUTO WILSON FIGUEROA</p>	<p>LA MADRE DEL SEÑOR NESTOR JALITH DÍAZ CORREDOR INICIÓ DEMANDA ORDINARIA SOLICITANDO EL PAGO POR SUSTITUCIÓN PENSIONAL.</p>	<p>EL APODERADO PRINCIPAL CONTESTÓ LA DEMANDA Y PROPUSO EXCEPCIONES. EL PASADO 5 DE SEPTIEMBRE SE REALIZÓ PRIMERA AUDIENCIA DE TRÁMITE EN LA CUAL SE AGOTÓ LA ETAPA DE CONCILIACIÓN Y EL PROCESO CONTINUA SU TRÁMITE CON PRÁCTICA DE PRUEBAS.</p>
<p>EJECUTIVO A CONTINUACIÓN DE ORDINARIO LABORAL DEMANDANTE: NESTOR JALITH DIAZ CORREDOR ** APODERADO: DR. HAROLD MOSQUERA R.</p>	<p>EL PROCESO LABORAL ORDINARIO SE ENCUENTRA TERMINADO. EL APODERADO DEL DEMANDANTE PRESENTA DEMANDA EJECUTIVA A CONTINUACIÓN DEL PROCESO ORDINARIO PRETENIENDO EL PAGO DE LAS COSTAS PROCESALES (\$13.187.570).</p>	<p>EL VALOR YA FUE PAGADO MEDIANTE CONSIGNACIÓN A ORDENES DEL JUZGADO, ANTE LO CUAL LAS PARTES SOLICITARON LA ENTREGA DEL TÍTULO Y LA TERMINACIÓN DEL PROCESO POR PAGO TOTAL DE LA OBLIGACIÓN. EL PROCESO ESTÁ AL DESPACHO PARA RESOLVER LA TERMINACIÓN DEL PROCESO EJECUTIVO.</p>



NATURALEZA DEL PROCESO	ESTADO ACTUAL	RESPUESTA DE LA GERENCIA AL LITIGIO
<p>RESP. CIVIL EXTRA CONTRACTUAL DEMANDANTE: MILCIADES CAMACHO VARGAS APODERADO: WILSON FIGUEROA C</p>	<p>JUZGADO TERCERO CIVIL MUNICIPAL DE NEIVA DICTÓ SENTENCIA DE PRIMERA INSTANCIA DECLARANDO PROBADAS LAS EXCEPCIONES PROPUESTAS POR COOCENTRAL Y CONDENÓ EN COSTAS A LOS DEMANDANTES</p>	<p>SE CONTESTÓ ARGUMENTANDO LA EXISTENCIA DE AUTORIZACIÓN ESCRITA Y EXPRESA PARA UTILIZACIÓN DE IMAGEN EN FOTOGRAFÍAS CON FINES PUBLICITARIOS.</p>
<p>LABORAL DEMANDANTE: BRAYAN ALEXIS SERRANO. APODERADOS: COOCENTRAL GLOERFI MANRIQUE (PRINCIPAL) WILSON FIGUEROA (SUSTITUTO)</p>	<p>SE ENCUENTRA DESDE EL AÑO 2022 PENDIENTE DE RESOLVER RECURSO DE APELACIÓN EN TRIBUNAL SUPERIOR DE NEIVA.</p>	<p>SE PROPUSIERON LAS EXCEPCIONES DE PRESCRIPCIÓN E INEXISTENCIA E INEXISTENCIA DE CONTRATO LABORAL.</p>
<p>RESP CIVIL EXTRA CONTRACTUAL. DEMANDANTE: ALEXANDER MURCIA QUINTERO APODERADO: DR. ANDRÉS PEÑA</p>	<p>EL DEMANDANTE SOLICITA REVISIÓN Y RENEGOCIACIÓN DE LOS CONTRATOS DE VENTA DE CAFÉ A FUTURO ARGUMENTANDO DESEQUILIBRIO CONTRACTUAL. AL DESPACHO PARA FIJAR FECHA DE AUDIENCIA DEL ARTICULO 372 DEL C. G. P.</p>	<p>SE CONTESTÓ LA DEMANDA Y SE PROPUSIERON EXCEPCIONES DE FONDO CON EL ARGUMENTO DE QUE NO SE REÚNEN LOS REQUISITOS PARA DECLARAR EL DESEQUILIBRIO ECONÓMICO DE LOS CONTRATOS</p>



NATURALEZA DEL PROCESO	ESTADO ACTUAL	RESPUESTA DE LA GERENCIA AL LITIGIO
<p>EJECUTIVO A CONTINUACIÓN DE ORDINARIO LABORAL</p> <p>DEMANDANTE: ALFONSO MARTÍNEZ QUINTERO.</p> <p>APODERADO: WILSON FIGUEROA Y GLOERFI MANRIQUE</p>	<p>EL PROCESO ORDINARIO LABORAL YA TIENE SENTENCIAS DE PRIMERA Y SEGUNDA INSTANCIA DICTADAS EN EL AÑO 2018 Y YA SE EFECTUARON LOS PAGOS REALIZADOS AL DEMANDANTE Y AL FONDO DE PENSIONES.</p>	<p>DEBE DECLARARSE TERMINADO EL PROCESO EJECUTIVO. A MANERA DE EXPLICACION DEL CASO, EN DICHO PROCESO ADEMÁS DEL PAGO DE LAS ACREENCIAS LABORALES AL DEMANDANTE, SE HAN CONSIGNADO LOS SIGUIENTES VALORES:</p> <p>\$11.558.611 EL 3 DE SEPTIEMBRE DE 2019 A ÓRDENES DEL JUZGADO PORQUE EL DEMANDANTE SOLICITÓ EN PROCESO EJECUTIVO A CONTINUACIÓN DEL PROCESO ORDINARIO LABORAL EL PAGO DE DICHA SUMA Y EL JUZGADO LABORAL DE GARZÓN ASÍ LO ORDENÓ.</p> <p>LUEGO EL JUZGADO ORDENÓ LA DEVOLUCIÓN DE LA SUMA DE DINERO CONSIGNADA PARA QUE COOCENTRAL REALIZARA EL PAGO DEL DERECHO PENSIONAL EN LA CUENTA DE COLPENSIONES Y ASÍ SE HIZO: \$9.057.611 Y \$5.998.785 ESTOS VALORES SON PARTE DE LAS LIQUIDACIONES POR APORTES A PENSIÓN QUE LIQUIDÓ EL TRIBUNAL DE NEIVA EN EL AÑO 2018 Y EL FONDO DE PENSIONES EN NOVIEMBRE DE 2022.</p> <p>DESDE EL AÑO 2019 SE SOLICITÓ LA TERMINACIÓN DEL PROCESO POR PAGO DE LA OBLIGACIÓN Y LA DEVOLUCIÓN DE DINERO (\$11.558.611) PERO NO HA SIDO AUTORIZADA PORQUE EN EL AÑO 2022 UN NUEVO JUEZ PRETENDE QUE SE REALICE UN NUEVO CÁLCULO ACTUARIAL DEL VALOR A CONSIGNAR AL FONDO DE PENSIONES DESCONOCIENDO LO ORDENADO POR EL TRIBUNAL.</p> <p>FRENTE A ESTA DECISIÓN EL ABOGADO GLOERFI MANRIQUE INTERPUSO EN AUDIENCIA CELEBRADA EL 19 DE DICIEMBRE DE 2022 RECURSO DE APELACIÓN QUE ACTUALMENTE SE ENCUENTRA AL DESPACHO DEL TRIBUNAL SUPERIOR DE NEIVA QUIEN QUE DEBE RESOLVER SI ESE VALOR PAGADO A COLPENSIONES POR COOCENTRAL (\$9.057.611 Y \$5.998.785) ES EL CORRECTO O SI SE DEBE HACER UN CÁLCULO ACTUARIAL SEGÚN LO INDICA EL JUZGADO DE PRIMERA INSTANCIA.</p>



SARLAFT

Durante el año 2023 se formalizaron acciones que permitieron obtener resultados positivos en la gestión del Sistema de Administración del Riesgo de Lavado de Activos, Financiación del Terrorismo y Financiamiento de la Proliferación de Armas de Destrucción Masiva (LAFTFPADM).

El trabajo desarrollado con el apoyo del Consejo de Administración y el talento humano de Coocentral, fortalecieron la cultura organizacional permitiendo mantener y acrecentar la confianza de nuestros clientes, asociados, organismos públicos y demás contrapartes de interés de nuestra cooperativa.

Las dificultades y desafíos que se afrontaron generaron oportunidades de mejoras a los procesos, políticas y

controles, fortaleciendo así nuestro sistema de Administración del Riesgo de Lavado de Activos, Financiación del Terrorismo y Financiamiento de la Proliferación de Armas de Destrucción Masiva, reafirmando nuestro compromiso para enfrentar y prevenir los riesgos que pueden llegar a generar impactos negativos en nuestras finanzas, reputación y en la continuidad del desarrollo normal de la Cooperativa.

En conclusión, la gestión de SARLAFT por parte de la gerencia ha sido efectiva en cumplir con los objetivos establecidos. Para la vigencia 2024, se plantea adquirir herramientas tecnológicas, con el objetivo de mejorar continuamente y adaptarnos a los cambios en el entorno normativo, de riesgos y tecnológicos.



NEGOCIO EN MARCHA

La cooperativa mantiene todos sus indicadores financieros con viabilidad, Todas las unidades, proyectos y negocios de Coocentral, reflejados en su plan estratégico presentan una viabilidad clara, resultados positivos y una proyección de crecimiento que le permiten garantizar una estabilidad en el futuro.

PROPIEDAD Y DERECHOS DE AUTOR

La Cooperativa cumple con las normas de propiedad intelectual y derechos de autor, de las que hace parte la legalidad del software. Las diferentes operaciones efectuadas con los administradores a 31 de diciembre de 2023 se realizaron acorde a la reglamentación y al Estatuto de la Cooperativa.

AGRADECIMIENTOS

Sin el apoyo de asociados, directivos, empleados, proveedores, empresas financiadoras, institucionales, etc, difícilmente se podría avanzar en un mundo empresarial y en regiones rurales de Colombia con éxito y buenos resultados.

Por lo anterior, agradecer a nuestros asociados principalmente, quienes a pesar de su realidad, de los riesgos, de las tentaciones, de la informalidad, permanecen firmes apoyando y defendiendo su cooperativa, son ellos y sus familias nuestros principales beneficiarios y la razón de ser de nuestra empresa.

A nuestros directivos, un agradecimiento especial, con su





dedicación, recomendación y apoyo mantenemos y fortalecemos todas las energías y la actitud siempre positiva para conseguir las metas. Fortalecer sus capacidades, sus conocimientos, garantizando y reforzando su formación y conocimiento son también estratégicos para la cooperativa.

Un agradecimiento especial, a todos nuestros empleados, líderes, directores, coordinadores, asistentes, auxiliares, a todos sin excepción quienes día a día con amor por su trabajo, construyen un sueño empresarial, que cada vez se nota más e impacta más en toda una región. Amar su trabajo y aportar toda la milla extra son condiciones especiales para quien trabaja en COOCENTRAL.

Nuestros proveedores todos, sin excepción, quienes apuestan y creen en COOCENTRAL, son ellos nuestros aliados, nuestros socios, nuestros amigos y con quienes crecemos y apostamos hacia el futuro.

La banca y entidades de financiación internacional, que han creído en nosotros y apuestan hacia el futuro a la construcción de un modelo asociativo empresarial, que genera bienestar, empleo, desarrollo económico, a ellos gracias por creer. Seguiremos creciendo unidos y buscando el bienestar de todos.

A la Federación Nacional de Cafeteros (F.N.C.), EXPOCAFÉ, ALMACAFÉ, el Comité de Cafeteros del Huila y las empresas de la institucionalidad que fueron aportes importantes para la obtención de los resultados. Nuestro compromiso y reconocimiento.

Un reconocimiento especial, esta vez y por primera vez en nuestra gestión a un gobierno en particular, al sr gobernador del departamento que recientemente terminó su mandato y su secretario de agricultura. El Dr Luis Enrique Dussan López y el Dr Dilberto Trujillo.



Ellos conocieron nuestro trabajo y decidieron apoyar nuestro modelo asociativo, convencidos que a través de este se pueden lograr las metas de desarrollo y bienestar que requieren las regiones y nuestro país en general. Con su apoyo podremos fortalecer nuestros proyectos y beneficiar toda la economía regional y a sus productores.

A todos muchas gracias, vendrá un nuevo año lleno de retos, metas, logros y dificultades. Mejorar la calidad de vida de nuestros asociados, generar desarrollo económico, mostrar un modelo asociativo empresarial ejemplo de bienestar siguen siendo nuestros principales objetivos. Hacia allá caminamos con DECISION Y DISCIPLINA.

LUIS MAURICIO RIVERA VARGAS
Gerente

DIDIER FRANCISCO ÁVILA CASTRILLÓN
Presidente consejo de administración